

流通BMSの実装事例

サンレックスの流通BMS ASPサービスの構築事例

2009年11月27日

株式会社サンレックス

Agenda

第一章 会社紹介

サンレックス会社紹介

第二章 企業規模の違いによる流通BMS導入実績と導入意欲

流通BMSの導入実績と導入意欲

流通小売業

流通BMSの導入実績と導入意欲

大手卸、メーカー

流通BMSの導入実績と導入意欲

中堅小規模小売業

流通BMSの導入実績と導入意欲

中堅小規模卸、メーカー

流通BMSの導入実績と導入意欲

小売業と卸、メーカー関連図

流通BMSの導入実績と導入意欲

中堅小規模企業の流通BMS対応

第三章 サンレックスの流通BMSサービス

サンレックスASPサービス① REXASS-BMS

REXASS-BMSの事例 地元小規模小売と大手卸業

サンレックスASPサービス② REXASS-STC

REXASS-STCの事例 大手小売業と中堅メーカー

中堅・小規模SMをコアとしたサンレックスの今後の製品戦略



第一章 会社紹介

サンレックス会社紹介

◆ 会社概要

社名 (株)サンレックス
設立 1984年
所在地 本社 〒640-8402 和歌山県和歌山市野崎40番地14
TEL 073-457-1101 FAX 073-457-1333
東京オフィス 〒105-0012 東京都港区芝大門1-4-4
TEL 03-5733-0820 FAX 03-5733-0821

◆ 沿革

- ・2000年 IT STAGE 21というコンセプトの元にREXASS製品群の販売開始
- ・2001年 REXASS EDI LIGHT(インターネットによる請求業務サービス)の提供を開始
- ・2002年 REXASS-EDI(インターネットによる受発注業務サービス)の提供を開始
- ・2005年 REXASS-EDIの安価な価格体系と導入時のコンサルティングを行うビジネスモデルが評価され
REXASS-EDIが「平成17年度 日本政府主催情報貢献システム優秀賞」を受賞
- ・2008年 流通BMS対応サービスをリリース





第二章 企業規模の違いによる 流通BMS導入実績と導入意欲

流通BMSの導入実績と導入意欲

流通小売業

◎ 流通小売業

2007年度のスーパー業界WGに参加した企業

- ・ (株)アークス
- ・ (株)イトーヨーカ堂
- ・ テスコジャパン(株)
- ・ (株)ダイエー
- ・ (株)平和堂
- ・ (株)マルエツ
- ・ (株)ライフコーポレーション
- ・ イオン(株)
- ・ (株)近商ストア
- ・ (株)西友
- ・ (株)東急ストア
- ・ (株)マルアイ
- ・ (株)ヤオコー
- ・ イズミヤ(株)
- ・ サミット(株)
- ・ 全日本食品(株)
- ・ (株)ハローズ
- ・ (株)マルイ
- ・ ユニー(株)

2007年度からスーパー業界では先行利用され、百貨店業界、ドラッグストア業界、ホームセンター業界でも2009年度から実用段階に入る企業や具体的に検討を始める企業が名乗りを挙げております。

流通BMSの導入実績と導入意欲

大手卸、メーカー

2007年度のスーパー業界WGに参加した企業

◎ 卸売業

- ・ (株)あらた
- ・ 伊藤忠食品(株)
- ・ 花王カスマーマーケティング(株)
- ・ 国分(株)
- ・ (株)トーカン
- ・ (株)パルタック
- ・ (株)菱食
- ・ (株)山星屋

◎ アパレル

- ・ アツギ(株)
- ・ 小杉産業(株)
- ・ クロスプラス(株)
- ・ ゲンゼ(株)
- ・ トリンプ・インターナショナル・ジャパン(株)
- ・ リーバイ・ストラウスジャパン(株)
- ・ (株)ルシアン
- ・ (株)レナウン
- ・ (株)ワコール

◎ 生鮮卸

- ・ 伊藤ハム(株)
- ・ (株)IY・IS・I (日本ハム)
- ・ JA全農ミートフーズ(株)
- ・ (株)ジーコス (スターゼン)
- ・ プリマシステム開発(株)
- ・ (株)ミヤチク
- ・ (有)三秀
- ・ 東京青果(株)
- ・ (株)船昌
- ・ 大都魚類(株)
- ・ 中央魚類(株)
- ・ 東京シティ青果(株)
- ・ 東京豊島青果(株)
- ・ 東都水産(株)

大手卸業・メーカーも流通BMSへの対応を表明し、大手流通小売業とのEDI対応に備えております。

その一方、中堅、小規模の小売業や卸、メーカーの対応は？

流通BMSの導入実績と導入意欲

中堅小規模小売業

とある中堅小売のシステム担当者から聞こえてくる声は……

この不景気の中で新たなシステム投資はできないな。

現状のJCA手順でなんとか運用できているし……

取引先からの要請もまだ無いし、現状の基幹システムに付加するにしてもまだまだ敷居が高いな。

同規模の会社もまだ導入していないし、もう少し様子を見てみようかな？

流通BMSの導入実績と導入意欲

中堅小規模卸、メーカー

とある中堅メーカーのシステム担当者は……

流通BMS対応はしたいが、初期投資の費用が高いよ！

今はまだオフコンでの対応。自社で導入するとハードウェアも増えてしまうし……

社内的にもシステム要員のレベルが追い付かないよ。

中堅、小規模の企業にとっては最終的な導入メリットがあることは分かっているけども費用・現状の基幹システム等様々な問題があり導入に至っていない企業が多いのが現実です。

流通BMSの導入実績と導入意欲

小売業と卸、メーカー相関図

流通小売業

卸・メーカー

大手企業

イオン(株)、(株)ダイエー、CGCグループ
ユニー(株)……等々

大手企業

(株)あらた、伊藤忠食品(株)、国分(株)、(株)菱食、
花王カスタマーマーケティング(株)、(株)パルタックKS
旭食品(株)……等々

中堅企業

(株)成城石井、(株)近商ストア、(株)西鉄ストア
(株)カネスエ、(株)ハローズ…等々

中堅企業

地元有力卸、地元有力メーカー

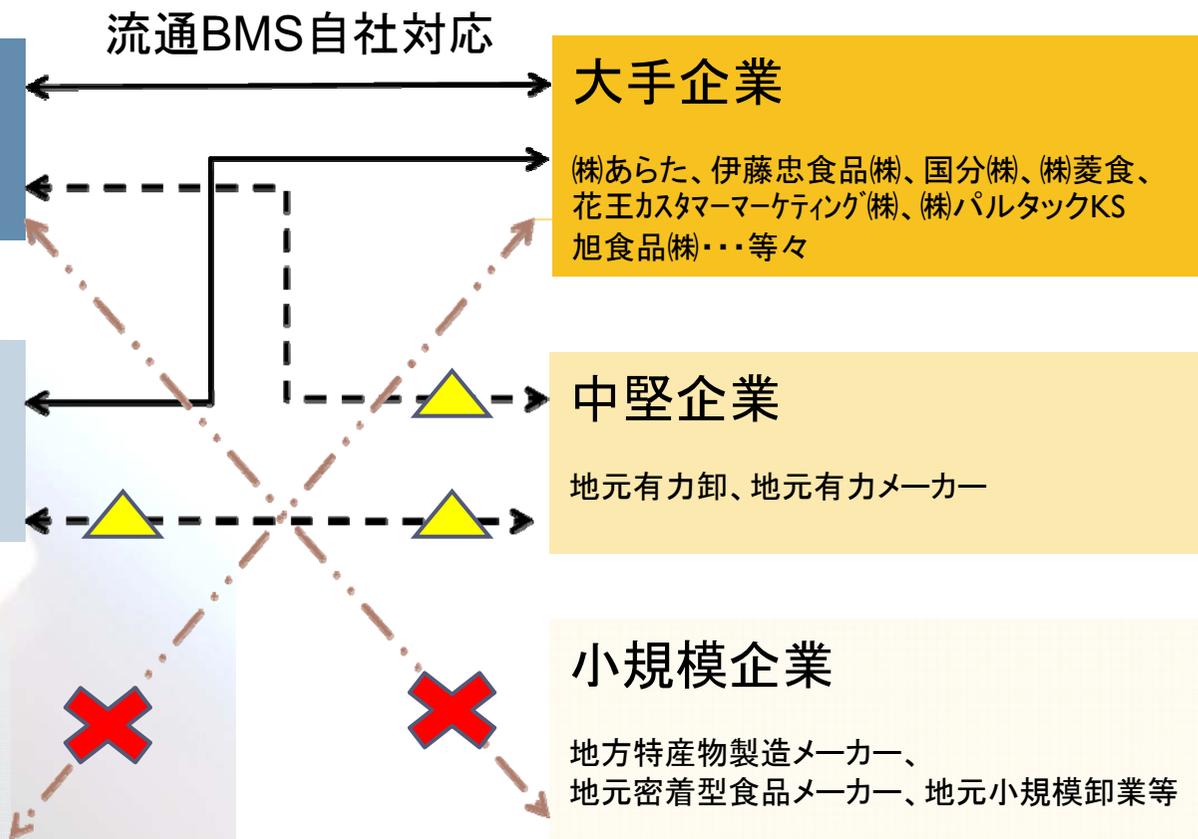
小規模企業

地元スーパーマーケット、地元ドラッグストア
地元ホームセンター等

小規模企業

地方特産物製造メーカー、
地元密着型食品メーカー、地元小規模卸業等

流通BMS自社対応



現状では大手企業同士のEDIにおいては
自社導入の流通BMS化がすすんでいます。

流通BMSの導入実績と導入意欲

中堅小規模企業の流通BMS対応

中堅小規模小売業

各社の動きを見ながら検討中

所属する共同仕入機構の対応を待って

当分は現状のJCAで対応

中堅小規模卸・メーカー

取引上、仕方なしに1社のみ対応

要請が3社以上になれば検討開始

選択制の場合は流通BMS以外で

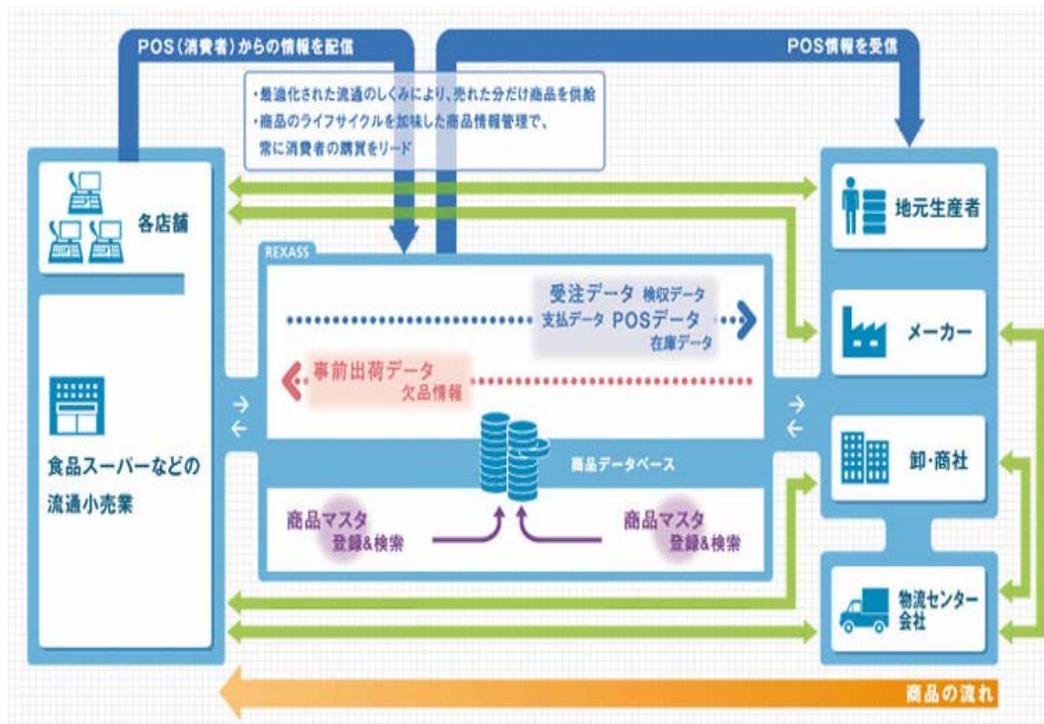
中堅および小規模企業の導入にはコスト、技術面で依然敷居が高く、今後の流通BMS普及にはASP・SaaSでの対応が大きな役割を果たします。



第三章 サンレックスの流通BMSサービス

サンレックスASPサービス① レクサス ビーエムエス REXASS-BMS

小売業が自社基幹システムを大幅に変更すること無く、共通化されたプラットフォームの上で小売業と取引先をつなぐ仕組み、それが**REXASS-BMS ASPサービス**です。

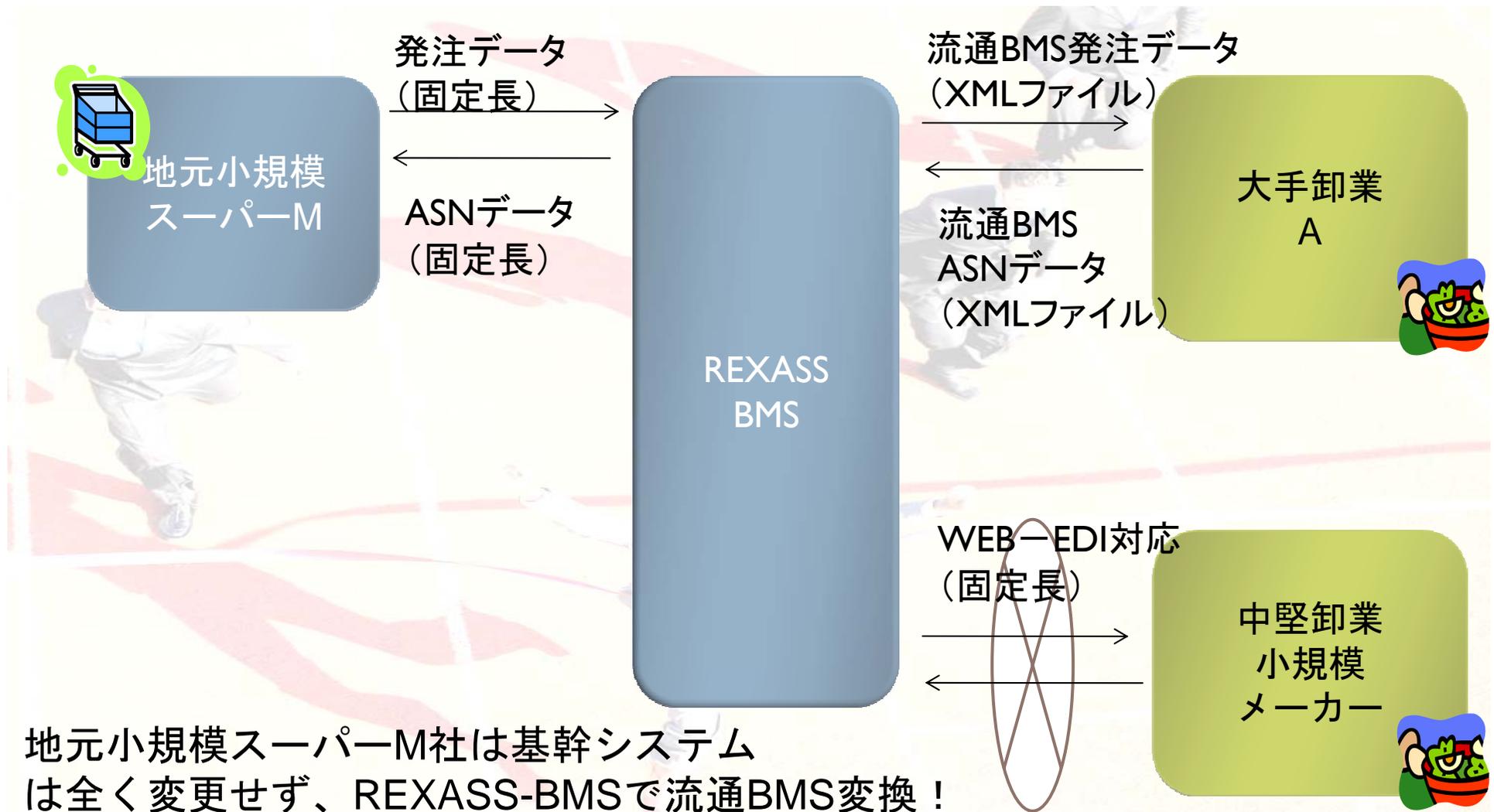


主な特徴

- ①流通BMSとWEB-EDIの併用が可能！
- ②店舗、本部の業務診断無料！
現場実情に合わせた業務効率化提案
- ③取引先へのEDI説明はおまかせ
- ④平均80%以上の加入率！！
- ⑤平均90%以上の伝票削減率！

REXASS-BMSの事例

地元小規模小売と大手卸業

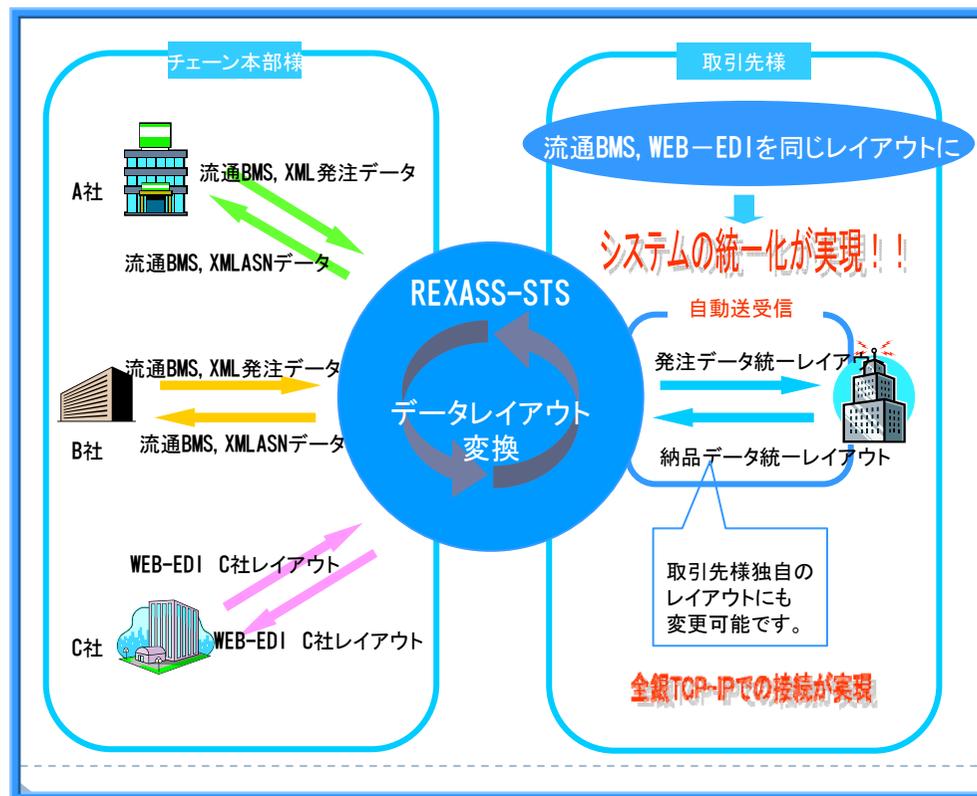


地元小規模スーパーM社は基幹システムは全く変更せず、REXASS-BMSで流通BMS変換！
大手卸業様とは流通BMS XMLメッセージでEDI化。
他の中堅小規模卸業やメーカーはWEB-EDIで対応。

サンレックスASPサービス②

レクサス エスティーエス
REXASS-STTS

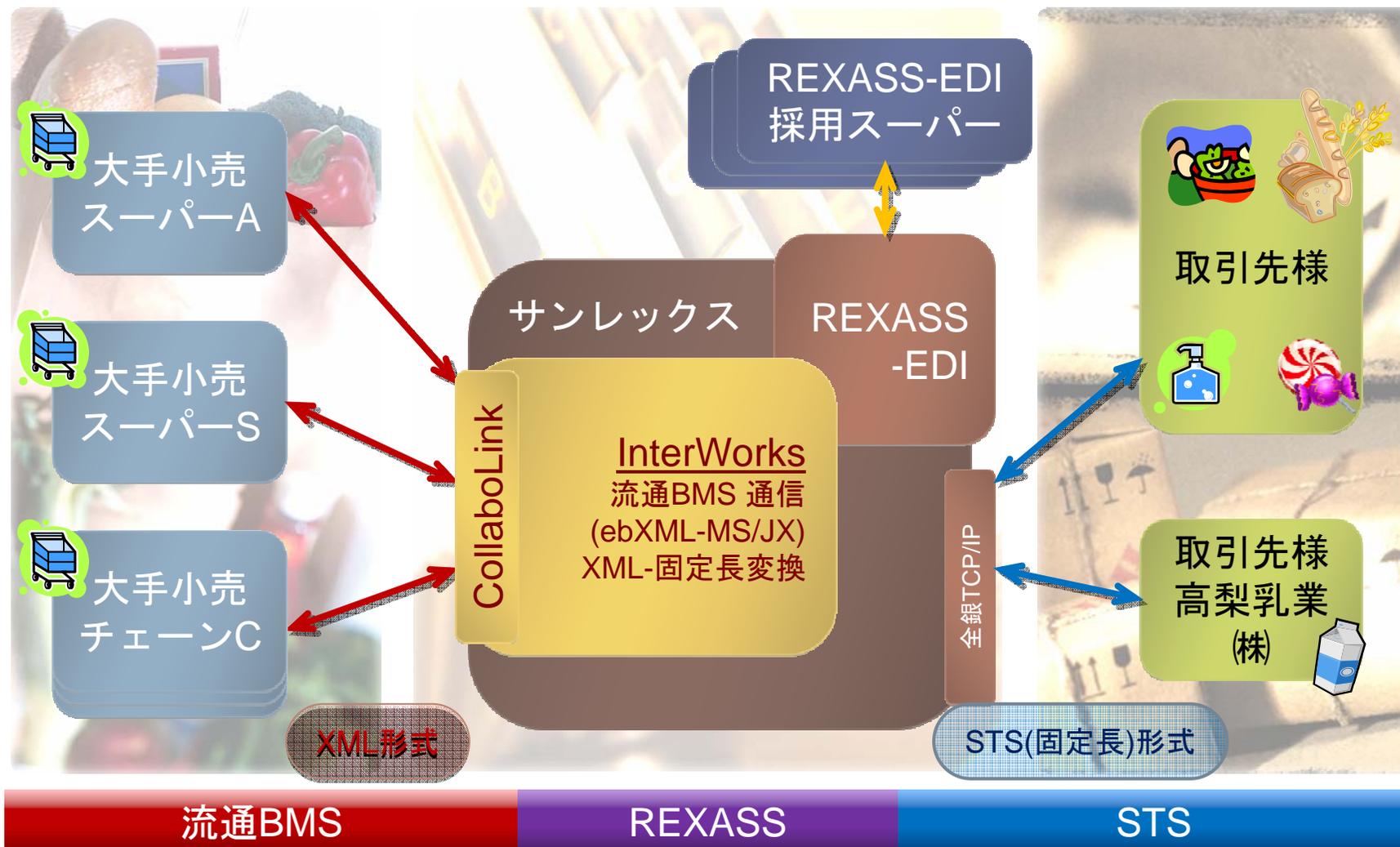
**中堅卸、メーカーが自社で構築することなく小売業の
様々な要望に対応できる仕組み、それが
REXASS-STTS ASPサービスです。**



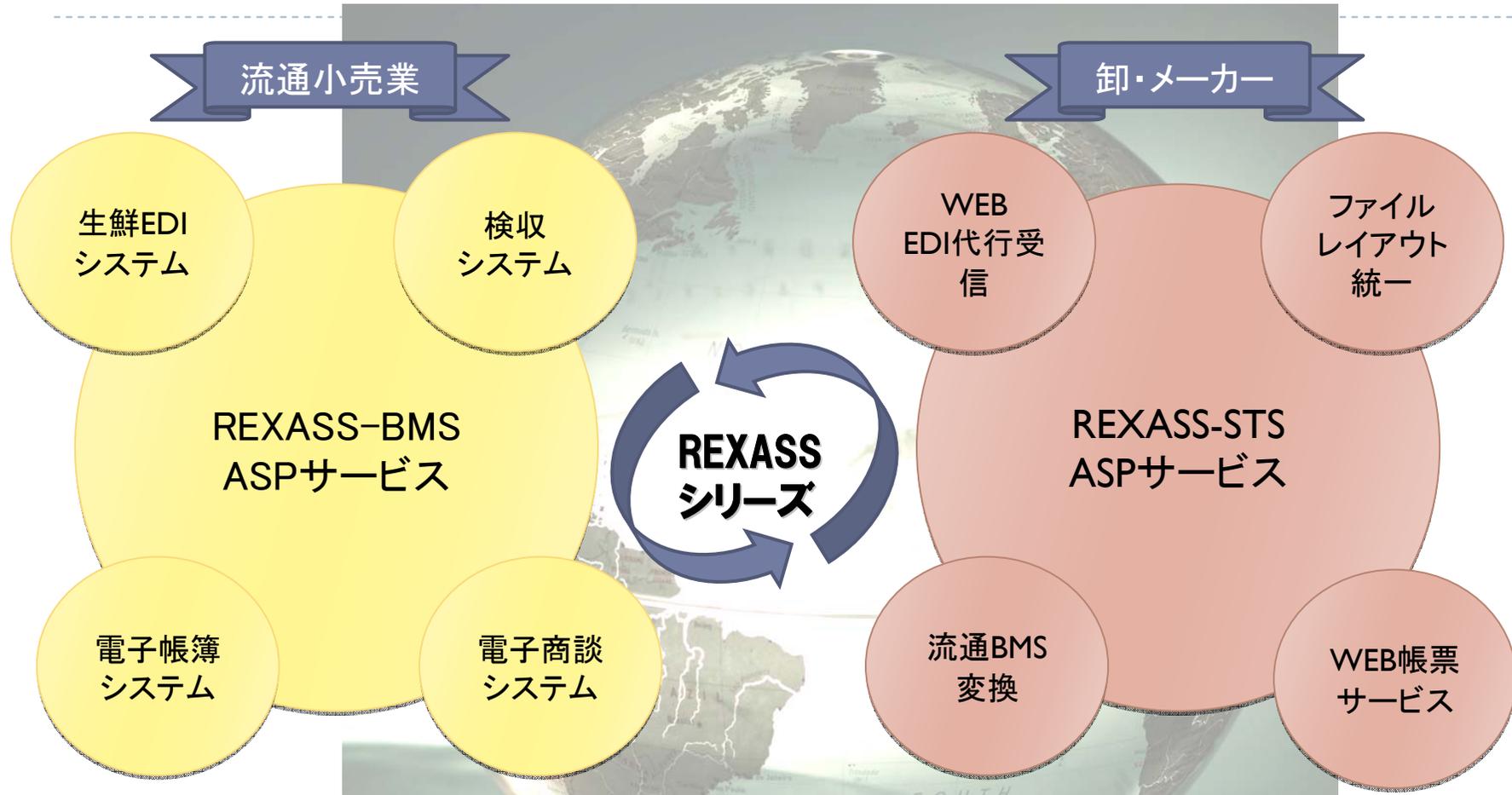
主な特徴

- ①流通BMSとWEB-EDIを統一レイアウトでサーバー通信
- ②自動でWEB-EDIの運用が可能
- ③全銀TCP/IPで高速通信を実現
- ④小売業ごとの開発は必要なし
- ⑤ご希望のレイアウトに変換！

REXASS-STSの事例 大手小売業と中堅メーカー



中堅小規模スーパーマーケットをコアとした今後のサンレックスの製品戦略



共通化されたプラットフォーム(流通BMS)の上で小売業と仕入先をつなぐ仕組み

長時間のご清聴
ありがとうございました。

お問い合わせは……

株式会社サンレックス 東京オフィス

TEL: 03-5733-0820

Fax: 03-5733-0821

ホームページURL: <https://www.sunrex.co.jp>

製品紹介URL: <https://www.rexass-edi.com>